

## **TWÓJ SUKCES TO NASZE ZADANIE**

Nasza firma dokłada wszelkich starań, by zaspokoić szeroką gamę potrzeb naszych klientów. W ten sam sposób podchodzimy do naszych pracowników. Chcemy zapewnić im bezpieczeństwo, przyszłość i rozwój.

### **DOŁĄCZ DO NAS**

Poszukujemy osób na stanowisko

#### **SALES MANAGER**

Miejsce pracy: Warszawa, mazowieckie

Nr ref. SAP/EU/AP

Od kandydatów oczekujemy:

- Minimum rocznego doświadczenia w sprzedaży produktów lub usług
- Mile widziane doświadczenie w zarządzaniu zespołem sprzedaży lub wdrażaniu nowych pracowników
- Umiejętności negocjacji oraz prowadzenie prezentacji
- Zaangażowania i konsekwentnego dążenia do realizacji wyznaczonych celów w określonym czasie
- Wykształcenie wyższe (preferowane: ekonomia, finanse, bankowość)

Jako Sales Manager będziesz:

- Budować i utrzymywać długotrwałe relacje biznesowe z klientami
- Realizować plany sprzedażowe firmy
- Sporządzać i analizować raporty oraz programy dotyczące rynku i działań konkurencji
- Nadzorować prawidłowe zawieranie umów z klientami
- Wpływać na wyniki sprzedaży zespołu

Dlaczego warto do nas dołączyć:

- Wynagrodzenie: podstawa 5000 PLN oraz system premiowy
- Będziesz uczestniczył w przełomowym projekcie rynkowym prowadzonym przez osoby kształcone przez amerykańską firmę doradcą wg najnowszych światowych standardów
- Firma oferuje szeroki rozwój zawodowy i osobisty
- Będziesz częścią dynamicznie rozwijającego się przedsięwzięcia ze swoim udziałem w jego zyskach

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (Zgodnie z art. 13 ust. 1 i ust. 2 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 roku w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE)

**APLIKUJ**